

Medio: El Mercurio
Firma: Acender Consultores
Fecha: 18 de marzo, 2013
Página: B11
Centimetrage: 33.0 x 26.0 cms.

EL MERCURIO
LUNES 18 DE MARZO DE 2013

SEGÚN EXPERTOS DE FONDOS Y REDES DE INVERSIONISTAS:

Las áreas mejor posicionadas en la “carrera” de la inversión en startups

Tecnologías vinculadas a la información, la energía, la minería y las ciencias de la vida concentran las miradas de los inversionistas.

MARINA ALÍAS

En Chile, varias son las empresas de base tecnológica que se han generado a lo largo de los últimos años agregando valor a diversas industrias, pero ninguna ha tenido un impacto a nivel mundial como lo hiciera Facebook en el ámbito de las comunicaciones o Angry Birds en el de los videojuegos.

Por ello, las redes de inversionistas ángeles y los fondos de inversión —tipo *venture capital*— locales andan “a la caza” del primer caso de éxito global mediante la inyección de capital en los sectores donde ven mayor proyección.

Solo así comprobarán y mostrarán a los inversionistas que los integran que apostar por las startups no solo funciona en EE.UU. o Finlandia, sino que también es una actividad rentable en el país.

Alex Seelenberger, socio de Aurus y managing partner en los fondos de capital de riesgo de la misma firma, explica que

Es interesante invertir en las TIC porque son un mercado horizontal y facilitan muchas de las actividades de hoy día”.

NILS GALDO
MANAGING PARTNER DE
INVERSUR CAPITAL

fue hace cuatro años cuando incursionaron en la inversión en startups, concretamente, a través de las divisiones Aurus Tecnología —focalizada en las áreas de las tecnologías de la información y comunicación (TIC), sistemas, internet, medios digitales y tecnologías industriales y de bienes de consumo— y Aurus Bios —empresas y desarrollos comprendidos en las ciencias de la vida, como biotecnología, farmacología, dispositivos médicos, bienestar, ciencias médicas y veterinarias, entre otras.

“A pesar de que históricamente nunca se habían materializado, sí veíamos que había ciertos factores estructurales que estaban cambiando y que había oportunidades incipientes para invertir en estos sectores”, dice el ejecutivo de Aurus, fondo que contó con el apoyo de Corfo y de inversionistas privados para sumergirse en este nuevo “océano”.

Y añade que invertir en estas empresas a través de un fondo diversifica el riesgo: “De 10 startups que se lanzan, funciona una, por lo que es menos riesgoso invertir en 10 mediante una masa crítica de recursos que en tres, ya que, en este último caso, las probabilidades de que todas fallen son mayores”, advierte. En inversiones iniciales en

firmas tecnológicas en etapas tempranas, Aurus está invirtiendo un promedio de entre uno y tres millones de dólares, pensando en invertir durante su ciclo de vida entre cinco y seis millones de dólares.

Soluciones globales

“Estas empresas no son como una panadería; si les va mal, el residual es cero, no puedes quedarte con el local y los hornos”, compara.

Según Seelenberger, en Chile el concepto “caso de éxito” está “manoseado”. “Hay empresas que se ven bien posicionadas, pero hablar de éxito en industrias que son muy intensivas en propiedad intelectual, que buscan soluciones a nivel mundial y con un período de maduración de cinco a siete años, no es cauteloso”, opina.

Cristián Toledo, gerente de Innovación y Desarrollo de Acender Consultores, firma que se encuentra en proceso de formación de

una nueva red de inversionistas ángeles, destaca la industria de proveedores mineros como una de las áreas más atractivas y con mayores oportunidades que ofrece el mercado chileno. “Representa una base local de conocimiento acumulado que pronto comenzará a proyectar su experiencia y capacidades en otros mercados gracias al apoyo que ha recibido de parte del Estado con el soporte técnico de Fundación Chile; son empresas de base tecnológica habituadas a operar en entornos de alta complejidad y exigencia que enfrentan un escenario de rápido crecimiento”, dice.

Por otro lado, explica que el crecimiento de la economía nacional en las áreas de infraestructura y energía genera una serie de necesidades y demandas de nuevas tecnologías y servicios, lo que se traduce en “un escenario atractivo para lanzar startups, en especial, en energías renovables no convencionales”.

Otros emprendimientos que atraen el interés de los inversionistas son, para Toledo, las TIC y los emprendimientos en biotecnología, alimentación y salud, de los que se espera un aumento en los próximos años a partir de la transferencia tecnológica de universidades y centros.

Nils Galdo, managing partner en InverSur Capital, estima que las áreas que se están tornando interesantes son las TIC y las tecnologías y soluciones en energías renovables provenientes de fuentes no convencionales (ERNC).

“Las TIC son un mercado horizontal que atraviesa por otros muchos verticales, son facilitadoras y transformadoras de muchas de las actividades de hoy día, por lo que son interesantes desde el punto de vista de la inversión”, dice.

Además, añade que también se están dando avances tecnológicos un poco más “duros” que atraen la inversión de algunos fondos como los temas relacionados con las estructuras de las baterías de litio, los microprocesadores y sensores, que se alejan más de los *softwares* y las *app*.

